

DRIVE

Data-Driven Risk & Value Excellence



Die modulare Lösung, um Versicherungsprämien und Regulierungskosten nachhaltig zu senken.

Weniger Schäden · Weniger Kosten · Mehr Leistung

Wir zeigen Ihnen wie Sie mit DRIVE Risikokosten einsparen können.

Für das Jahr 2025 erwartet die Branche weitere Prämienenerhöhungen um bis zu 20 %.

Ursachen

- Hohe **Schadenhäufigkeit** & fehlende Prävention
- Langsame/inkonsistente **FNOL-Prozesse**
- Mangelnde **Transparenz** für Management & Fahrer
- Safety-KPIs nicht in € übersetzt (**TCO-Reduktion: 0,04 €/km (~9 %)**)

Agenda

> Kurzvorstellung

DRIVE

- > Zielbild & Modulaufbau
- > Impact-/Premium-Rechner
- > Lösungsvergleich

> Abschluss

Kurzvorstellung



Julian Molitor, CFA
Gründer von Novemcore

Vorher tätig bei:

strategy&
Part of the PwC network

**Roland
Berger**

KPMG

valantic

BARCLAYS

pwc

Expertise:

Spezialisiert auf die Schnittstelle von Unternehmensfinanzen und datenbasierter Analyse in Unternehmen.

Erfahrung:

Umfassende Erfahrung in der Planung von Unternehmensfinanzen, Umsetzung von Performance-Maßnahmen und Optimierung von Prozess- und Digitalstrategien.

Kontakt:

E-Mail:
julian.molitor@novemcore.com

Telefon:
+49 176 4158 3622



Stefano Ciciarella
Gründer von SynsureTech

Vorher tätig bei:



DAIMLER

**Sparkassen
Versicherung**

Expertise:

Fokus auf innovative Versicherungs- und Risikomanagementlösungen.

Erfahrung:

Umfassende Beratung von Flottenkunden sowie Konzeption und Umsetzung von von Risk-Finance Strategien

Kontakt:

E-Mail: stefano@synsuretech.org

Telefon:
+49 152 07673514

Novemcore verbindet **Finanzen und Daten in der Praxis**.



Ihr Partner für **unternehmerischen Erfolg**.

100 % incentiviert, Ihre Ziele zu erreichen.

Wo **Finanzen, Technologie und Umsetzung**

zusammenkommen, machen wir aus Komplexität Klarheit
– und aus Ambition Resultate.



Über 80
Experten



Über 10 Jahre
Ø Erfahrung



20+ Software-
Lösungen

Projekterfahrung



CNC24

Bentley

altman solon

SOPHIENKLINIK

MEDIFOX DAN

Boehringer
Ingelheim

citi

UNIVERSITÄTSKLINIKUM
AUGSBURG

CLOUDYRION

Verbund
Pflegehilfe

Deutsches
Taubblindenwerk

Novemcore vereint tiefe **Finanz- und Digitalexpertise** mit führender Software.

Services

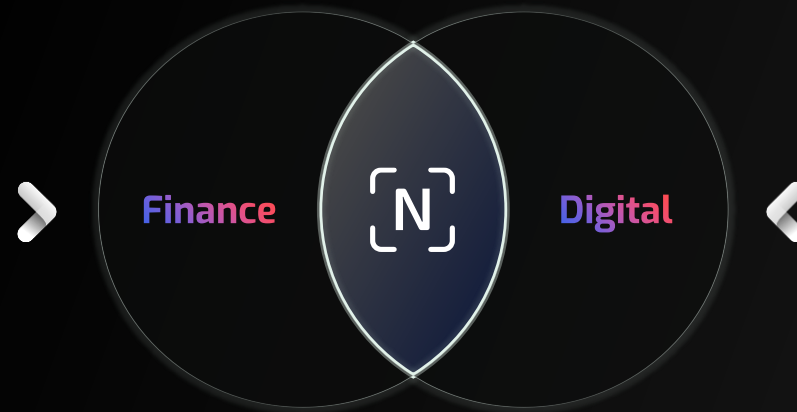
Internes Controlling (Reporting, KPIs, Budget)

Liquiditätsmanagement und Finanzierung

Business/ Investment Case (Excel, PowerBI...)

Prozessoptimierung (Prozesskosten, Gaps...)

Investor Relations (Funding Vorberatung...)



Digitale Steuerung (BI & Business Analytics)

Data & AI Analytics (inkl. Visualisierung)

Prozessautomatisierung (incl. AI Agents)

Digitalstrategie & Software-Auswahl

Datenstrategie & Datenbewertung

Software Expertise (Auswahl)

Power BI

+ a b l e a u



Visualisierung & Analyse
von Unternehmensdaten

Microsoft Fabric

snowflake
databricks



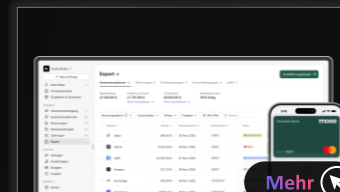
Moderne
Datenarchitektur

VALUEWORKS
INSIGHTS TO RESULTS



Die All-in-One Business
Intelligence Lösung

moss



Smartes Ausgaben-
Management

AGICAP

TreasuryView



Liquiditäts- und Cashflow-
Management im E-Commerce

workday.

Lucanet

Looker

Anaplan

qualtrics.XM

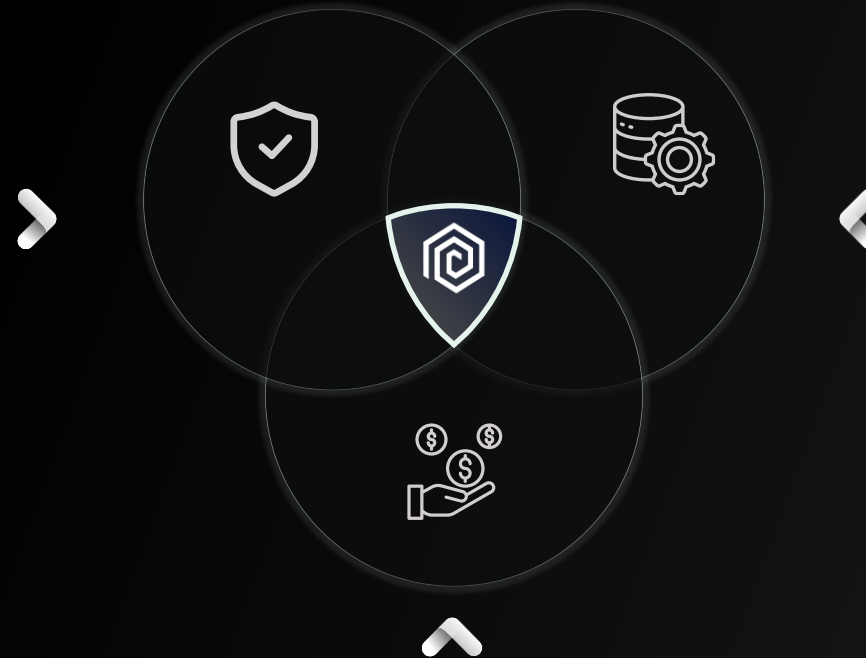
SAP

Und weitere ...

SynsureTech verbindet **Versicherungs- & Risikoexpertise** mit **Data Design**.

Insurance & Risk Services

- Prämienreduktion & Vertragsoptimierung
- Risk Finance Case (Selbstbehalt, Vertragsformen)
- Schadenprävention (Fahrer, Downtime, Fahrer Coaching)
- Claims-Management (FNOL, Regulierungskosten)



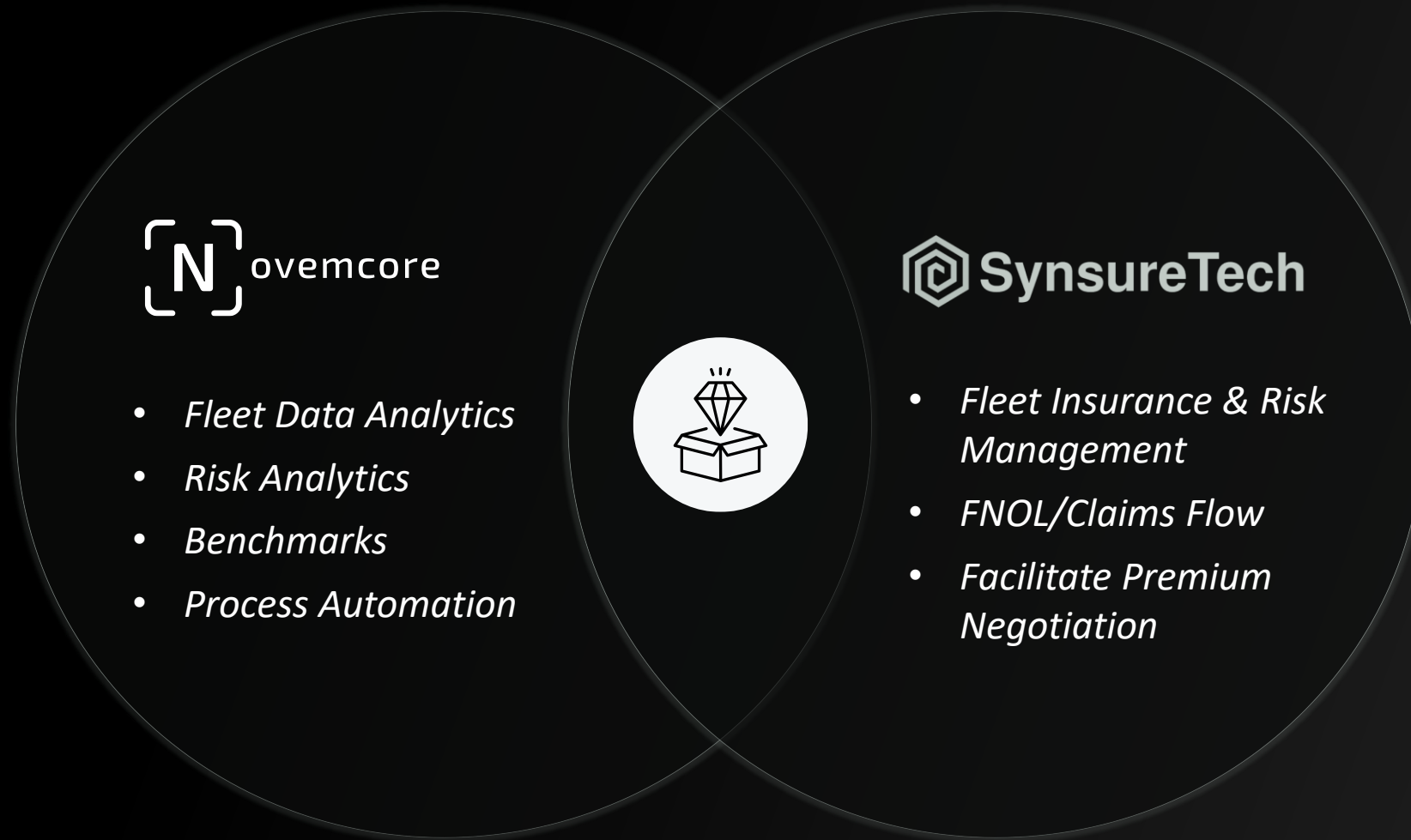
Digital Design

- Risk Dashboarding & KPI-Transparenz
- Data & AI Analytics (Frequenz, Schwere, Prognosen)
- Prozessautomatisierung (FNOL-Workflows, Dokumentation Datenstrategie (Loss Run, Evidenz, Benchmarks))
- Digitale Risikostrategie (Telematik, Fahrer)

Value Delivered

- Moderne Datenarchitektur als Basis für Business Intelligence & Szenarien Rol
- Prozessdigitalisierung zur Effizienzsteigerung
- Versicherungslogik & Benchmarks als Verhandlungsbasis
- Ergebnis: Geringere Riskikokosten und Prämienreduktion

Integration von **Flotten- und Versicherungsdaten** für finanzielle Wirkung.



Agenda

➤ Kurzvorstellung

DRIVE

- Zielbild & Modulaufbau
- Impact-/Premium-Rechner
- Lösungsvergleich

➤ Abschluss

Bestehende Setups konnten **Kostensteigerungen bisher nicht verhindern.**

Ausgangslage

Software vorhanden

- Software/Telematik im Einsatz
- Daten werden jedoch noch nicht effektiv genutzt für 1) Risikoreduktion und 2) Prämienverhandlung mit den Versicherern

Keine Lösung im Einsatz

- Keine Software-Lösung vorhanden
- Keine Transparenz über Risiken und Kosten sowie reaktives Handeln ohne nachhaltige Wirkung auf Kosten

Dennoch steigende Kosten



Integration von Flotten- und Versicherungsdaten ermöglichen **substanzielle Kostenreduktion.**



DRIVE: Die erste Lösung, die **Risikodaten direkt in niedrigere Kosten** verwandelt.

DRIVE

Datennutzung

Risikoreduktion

Prämienreduktion

Realistisch:

Kurzfristig: 5–15 %
Mitelfristig: 20–30%

**Kosten-
reduktion**



- **Klares Zielbild & KPIs**
Definition messbarer Zielgrößen (ROI über 36 Monate: >100 %) und Ableitung relevanter Steuerungsgrößen.
- **Umfassende Datenbasis**
Integration von Telematik-, Schaden- und Tankkartendaten über API-Import; BYOD-Fallback-Lösung ohne Telematik.
- **Vollständige Transparenz**
Darstellung von Gesamtkosten-Effekten (TCO-Reduktion von 0,04 €/km $\approx$ 9 %) zur objektiven Wirtschaftlichkeitsbewertung.
- **Zielgerichtete Maßnahmen**
Umsetzung von wöchentlichen Micro-Nudges, Fahrer-Coaching sowie Anreiz- und Regelwerken zur nachhaltigen Verhaltensänderung.
- **Optimierte Prozesse**
Etablierung eines Auto-FNOL-Prozesses mit Pflichtfeldern, Belegnachweisen und beschleunigter Schadenregulierung.
- **Umsetzbare Governance**
Sicherstellung von Datenschutz & Compliance durch Pseudonymisierung, DSGVO- & Betriebsratskonformität sowie Aufbau eines versicherungsfähigen Dossiers.
- **Klarer Rahmen**
Einbettung in DRIVE – Data-Driven Risk & Value Excellence.

Ergebnis

(Annahme: 100 Fzg.-Flotte)

ROI (36M inkl. Leadtime):
> 100 %

Break-even:
< 7 Monate

Netto-Einsparungen:
Ø ~ 152.797 € / Jahr

TCO-Reduktion:
0,04 €/km (~9 %)

Doppelte Wirkung:
Kosten senken & Versicherer überzeugen

DRIVE – modularer Aufbau, **schneller Einstieg, direkter Nutzen.**

A

14 Tage Insurance Readiness Pack

- ✓ Einstieg auch **ohne Telematik** – Grundlage für **alle weiteren Module**
- ✓ Sofortige **Transparenz über Risiken & Kosten** (strukturierte Loss-Run- & Exposure-Reports)
- ✓ **Telematik-Evidenz & Trend-KPIs** (Selbstbehalt, Vertragsform, Regionalklassen)
- ✓ Erste **Benchmarks & Maßnahmen** zur Optimierung
- ✓ Klarer **Verhandlungs- & Managementnutzen**
- ✓ **Stärkung der Position** gegenüber Versicherern

Sofort-Transparenz mit Risk
Dashboard & fundierter
Verhandlungsbasis

Prämienreduktion: 5–15 %
kurzfristig, 20–30 %
mittelfristig realistisch

B

CFO & Risk Finance Pack

- ✓ ROI -Szenarien
- ✓ Verknüpfung **Safety-KPIs** mit klarer **DB-/TCO-Wirkung**
- ✓ **CFO- & Board**-taugliche Entscheidungsgrundlagen
- ✓ **Investitionslogik** für Dashcams, Coaching & Safety-Programme

Business Case mit klarer
Euro-Wirkung von
Sicherheitsinvestitionen

C

Driver-Coaching Micro-Pilot

- ✓ **20–40 % weniger Unfälle** möglich
- ✓ **DSGVO**-konformes, pseudonymisiertes **Coaching**
- ✓ Wöchentliche **Micro-Nudges** für **Top-Verhaltensänderungen**
- ✓ Quartalsweise **Retrospektive** mit **Fuhrparkleitung**
- ✓ Optional: **Erfolgsbasiertes Modell**

Nachhaltige Unfallreduktion
(durch KPI-basiertes Coaching)

D

FNOL & Claims- Flow Light

- ✓ **30-Tage-Implementierung**
- ✓ **Automatisierter FNOL-Workflow** (Crash-Flag, Pflichtfelder, Belege)
- ✓ **Schnelle & vollständige Schadenmeldungen**
- ✓ **Geringere Leakage** durch saubere Akten
- ✓ **Vollständige Beleglage** inkl. Foto/Video

Schnellere Schadenabwicklung
mit belegter Kosten- &
Zeiteinsparung

Von der schnellen Power BI-Startlösung zur nachhaltigen Plattform

DRIVE kann modular ausgebaut und **dauerhaft** genutzt werden – inklusive API-Integrationen.

A 14-Tage Insurance Readiness Pack: **Klare Roadmap** für **schnelle Einsparungen**.

1

**Daten-
fundament
schaffen**

- Mit Telematik: **Direkte** API- oder **Datenexport-Schnittstellen** (Samsara, Geotab, Webfleet).
- Ohne Telematik: **MVP-Ansatz mit BYOD-App/Fahrtenbuch**, kombiniert mit Schaden- und Einsatzdaten.
- Ziel: **Schnellstmögliche Datengrundlage**, unabhängig vom Digitalisierungsgrad der Flotte.



2

**Analyse-
erkenntnisse
gewinnen**

- **Power BI-Dashboard** (pseudonymisiert) mit **Fahrer-Risikoscores**, **Hotspot-Karten**, **Top-Events**, **Trendanalysen** & **Kosten-Risiko-Kurven** (-10/-20 % Verhaltensverbesserung = €-Effekt).
- Ergebnis: **Sofortige Transparenz** über Verlusttreiber und konkrete Quick Wins.



3

**Prämien
verhandeln &
Kosten senken**

- **Übersetzung** der Analyse in eine **verhandlungsstarke Risikostory**.
- Erstellung eines **Negotiation Sheets**: Loss-Driver, Kontrollen, Evidenz.
- **Direkte Einsatzfähigkeit** in Gesprächen mit **Versicherern & Brokern** für verbesserte Konditionen.

Ergebnis

Mischflotte: 100 Fahrzeuge

- Versicherungsprämie: 430.000€
- ROI (36M inkl. Leadtime): 86%
- Break-even: 7 Monate

Einsparung in € (36M I NPV @ 6 %)

- Energie/Treibstoff: 635.990€
- Verwaltung: 46.510 €
- Mietwagen/Downtime: 7.752 €
- Prämienreduktion: 111.560 €

Netto-Einsparungen:
Ø über 36 M: ~ **152.797 € / Jahr**

Rol-Berechnung für Ihre Flotte.

ROI Kalkulator für Flottenoptimierung

ROI Rechner

Die Einsparungen betragen ca. 2,1x so viel wie die erforderlichen Investitionen über einen Zeitraum von 5 Jahren betragen.

ROI über 1 Jahre	%	~ 60%
ROI über 5 Jahre	%	~ 105%
Zeit bis zur Amortisation:	Monate	7
Jährliche Einsparungen:	€	326,030 €
Einmalige Investitionen im ersten Jahr:	€ -	44,500 €
Laufende Kosten im Jahr:	€ -	158,400 €
Netto-Einsparung im 1. Jahr	€	123,130 €
Jährlich wiederkehrende Netto-Einsparung	€	167,630 €

Flotten-Annahmen

Anzahl Fahrzeuge		200
PKW	#	50
Transporter	#	100
LKW	#	50

Gern erstellen wir für Sie **kostenfrei eine individuelle ROI-Kalkulation** – auf Basis der spezifischen Daten Ihres Unternehmens und **Ihrer Flotte.**

Annahmen und Rechnungen

Color Coding
Referenz auf anderen Tab
Input
Rechnung
Ergebnis

1. EINGABE PARAMETER

Parameter	Erklärung	Wert	Einheit
ROI Zeitraum	Berechnungszeitraum für ROI	60	Monate
Zinssatz	Zinssatz für Berechnungen	6%	%
Prämien Leadtime	Monate bis Prämienreduktion	12	Monate

2. FLOTTENPARAMETER

Parameter	Erklärung	PKW	Transporter	LKW	Summe
Fahrzeuge	Anzahl Fahrzeuge pro Kategorie in Stück	50	100	50	200
Prämie/Jahr	Jährliche Versicherungsprämie in EUR	1,200	1,800	3,800	2,150
Selbstbehalt	Selbstbehalt pro Schadensfall in EUR	500	750	1,000	750
Schadensrate	Schäden pro Fahrzeug pro Jahr in %	18	22	12	19
Kraftstoff/Monat	Monatliche Kraftstoffkosten in EUR	176	425	3,240	1,067
Verwaltung/Monat	Verwaltungskosten pro Fahrzeug in EUR	25	35	50	36
Mietwagen/Tag	Mietwagenkosten bei Ausfall in EUR	60	80	100	80

Mietwagen-Einsparung	1 Tag weniger Ausfall	540	1,760	600	2,900
Prämien-Einsparung	8% durch besseren Score	9,000	27,000	28,500	64,500
SUMME Einsparungen		18,045	77,885	230,100	326,030

Kraftstoff/Monat	Monatliche Kraftstoffkosten in EUR	176	425	3,240	1,067
Verwaltung/Monat	Verwaltungskosten pro Fahrzeug in EUR	25	35	50	36
Mietwagen/Tag	Mietwagenkosten bei Ausfall in EUR	60	80	100	80

B CFO & Risk Finance Pack: Klarheit für sichere Investitionen.

Situation

Sicherheitskennzahlen sind **nicht** mit den echten Betriebskosten verknüpft.

Management sieht „Risiko-Events“, aber **nicht** deren finanzielle Wirkung.

Kein klarer Business Case für Investitionen in Sicherheit vorhanden.

Keine finanzielle Greifbarkeit

DRIVE-Lösung

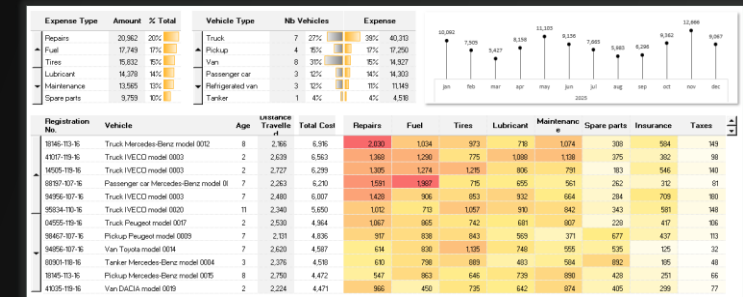
CFO-Dashboard: Verknüpft Schadenfrequenz- und schwere mit operativen Kosten – macht die finanzielle Wirkung von Sicherheitsrisiken sichtbar.

Breakeven: Zeigt, ab wann sich Investitionen in Schaden-Apps oder Coaching rechnen; liefert belastbare Entscheidungsgrundlagen für das Management.

Versicherungsperspektive: Übersetzt Kostenszenarien in konkrete Prämienreduktion (5–15 % kurzfristig, 20–30 % realistisch); validiert mit Business-Case-Annahmen.

Klarer Business Case: Kombination aus Datenanalyse und Versicherungssystematik ermöglicht eine nachvollziehbare Argumentation für Investitionen und bessere Konditionen.

Impression



Das CFO-Dashboard bietet:

- **TCO-Transparenz:** Klare Darstellung der Gesamtkosten- und Risikowirkung.
- **Drill-Down & Filterfunktionen:** Detaillierte Analysen bis auf Fahrzeug- oder Ereignisebene.
- **Klarer Business Case:** Visualisierung von Break-even, ROI und Prämienreduktion.
- **Management-Fokus:** Verdichtete KPIs für fundierte, schnelle Entscheidungen.

B CFO & Risk Finance Pack: Klarheit für sichere Investitionen.

Situation

Sicherheitskennzahlen sind **nicht** mit den echten **Betriebskosten** verknüpft.

Management sieht „**Risiko-Events**“, aber **nicht** deren **finanzielle Wirkung**.

Kein klarer Business Case für Investitionen in Sicherheit vorhanden.

Keine finanzielle Greifbarkeit

DRIVE-Lösung

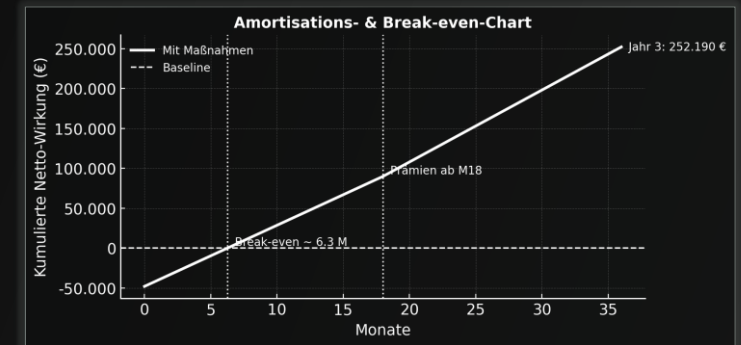
CFO-Dashboard: Verknüpft Schadenfrequenz- und schwere mit **operativen Kosten** – macht die **finanzielle Wirkung** von Sicherheitsrisiken sichtbar.

Breakeven: Zeigt, ab **wann sich Investitionen** in Schaden-Apps oder Coaching **rechnen**; liefert **belastbare Entscheidungsgrundlagen** für das Management.

Versicherungsperspektive: Übersetzt **Kostenszenarien** in **konkrete Prämienreduktion** validierte **Business-Case-Annahmen**.

Klarer Business Case: Kombination aus **Datenanalyse** und **Versicherungssystematik** ermöglicht eine **nachvollziehbare Argumentation** für Investitionen und bessere Konditionen.

Impression



Die Break-ven-Berechnung berücksichtigt:

- **Investitionskosten** (z. B. Coaching, Schaden-Apps, Dashcams)
- **Einsparungen** durch geringere **Schadenhäufigkeit & -höhe**
- **Prämienreduktion**
- **Amortisationszeitpunkt**

B CFO & Risk Finance Pack: Klarheit für sichere Investitionen.

Situation

Sicherheitskennzahlen sind **nicht** mit den echten **Betriebskosten verknüpft**.

Management sieht „**Risiko-Events**“, aber **nicht** deren **finanzielle Wirkung**.

Kein klarer Business Case für Investitionen in Sicherheit vorhanden.

Keine finanzielle Greifbarkeit

DRIVE-Lösung

CFO-Dashboard: Verknüpft **Schadenfrequenz-** und **schwere mit operativen Kosten** – macht die **finanzielle Wirkung** von Sicherheitsrisiken sichtbar.

Breakeven: Zeigt, ab **wann sich Investitionen** in Schaden-Apps oder Coaching **rechnen**; liefert **belastbare Entscheidungsgrundlagen** für das Management.

Versicherungsperspektive: Übersetzt **Kostenszenarien** in **konkrete Prämienreduktion**; validierte **Business-Case-Annahmen**.

Klarer Business Case: Kombination aus **Datenanalyse** und **Versicherungssystematik** ermöglicht eine **nachvollziehbare Argumentation** für Investitionen und bessere Konditionen.

Impression

Die Versicherungsperspektive stellt dar:

- Übersetzung von **Kostenszenarien** in **konkrete Prämienreduktion** (5–15 % kurzfristig, 20–30 % realistisch)
- Nachvollziehbare **Business-Case-Validierung** durch Versicherungslogik
- Verhandlungsstärke gegenüber Versicherern durch **belegbare Risikoreduktion**

C Driver-Coaching: Nachhaltige Verhaltensänderung ohne Datenschutzkonflikte.

Situation

Risikotreiber Fahrverhalten: Unfälle und Kosten durch riskantes Fahren.

Fehlendes Feedback: Keine datengestützte Rückmeldung, **Verhalten ändert sich nicht.**

Datenschutzhürden: **DSGVO & Betriebsrat blockieren personenbezogene Auswertungen.**

Keine finanzielle Greifbarkeit von Risikoverhalten.

DRIVE-Lösung

- **DSGVO-konformes Coaching-Dashboard:** Pseudonymisierte Darstellung von Risikoereignissen, wöchentliche Micro-Nudges (Top-Verbesserungen) und quartalsweise Retrospektiven für Flottenleiter.
- **Praxisnahe Verhaltenssteuerung:** Kombination aus datengestütztem Feedback und erprobten Trainingsmaßnahmen – validiert aus Versichererperspektive.
- **Betriebsratskonformität:** Klare Dokumentation von Datenflüssen, Rollenrechten und AVV erleichtert die Zustimmung des Betriebsrats.
- **Anbindung an Versichererlogik:** Maßnahmen gelten in Verhandlungen als dokumentierte Risikoreduktion.

Ergebnis

Verhalten-Dashboard



Drittanbieter-Lösungen



C Driver-Coaching: **Nachhaltige Verhaltensänderung** ohne Datenschutzkonflikte.

Situation

Risikotreiber Fahrverhalten: Unfälle und Kosten durch riskantes Fahren.

Fehlendes Feedback: Keine datengestützte Rückmeldung, **Verhalten ändert sich nicht.**

Datenschutzhürden: **DSGVO & Betriebsrat blockieren personenbezogene Auswertungen.**

Keine finanzielle Greifbarkeit von Risikoverhalten.



DRIVE-Lösung

- **DSGVO-konformes Coaching-Dashboard:** Pseudonymisierte Darstellung von Risikoereignissen, wöchentliche Micro-Nudges (Top-Verbesserungen) und quartalsweise Retrospektiven für Flottenleiter.
- **Praxisnahe Verhaltenssteuerung:** Kombination aus datengestütztem Feedback und erprobten Trainingsmaßnahmen – validiert aus Versichererperspektive.
- **Betriebsratskonformität:** Klare Dokumentation von Datenflüssen, Rollenrechten und AVV erleichtert die Zustimmung des Betriebsrats.
- **Anbindung an Versichererlogik:** Maßnahmen gelten in Verhandlungen als dokumentierte Risikoreduktion.



Ergebnis

Bis zu **40 % weniger Unfälle** durch nachhaltige Verhaltensänderung.

Höhere **Akzeptanz durch DSGVO-konforme Umsetzung** und transparente Einbindung des Betriebsrats.

Prämienreduktion von 5–15 % kurzfristig und 20–30 % mittelfristig

D FNOL & Claims-Flow Light: **Schnellere Schadenmeldungen**, geringere Kosten.

Situation

Langsame Schadenmeldungen: Verzögerte Erfassung, fehlende Angaben **verlängern Regulierung.**

Unvollständige Belege: Fehlende Nachweise **treiben Kosten** in die Höhe.

Keine Automatisierung: Ohne standardisierten Prozess entstehen Ineffizienzen & **Aufwände.**

Hohe Kosten durch Verzögerung



DRIVE-Lösung

Automatisierter Workflow: Telematik-Events (Crash-Sensor, harte Bremsung) werden **automatisch in Schadenmeldungen überführt** und mit Pflichtinformationen angereichert.

Vollständige Beweisführung: Zentrale **Dokumentation** inkl. Foto- und Video-Nachweisen schafft eine **klare Grundlage für Versicherer.**

Schnelle Integration: Standard-Formulare, Pflichtfelder und Schnittstellen (z. B. Power Automate, E-Mail, Teams) ermöglichen **eine reibungslose Anbindung.**

Versicherer-konform: Prozessgestaltung erfolgt so, dass alle **Anforderungen von Versicherern erfüllt** und Verhandlungen erleichtert werden.



Ergebnis

Reduzierte Regulierungskosten durch vollständige Belege

Schnellere Auszahlung dank standardisierter Abläufe

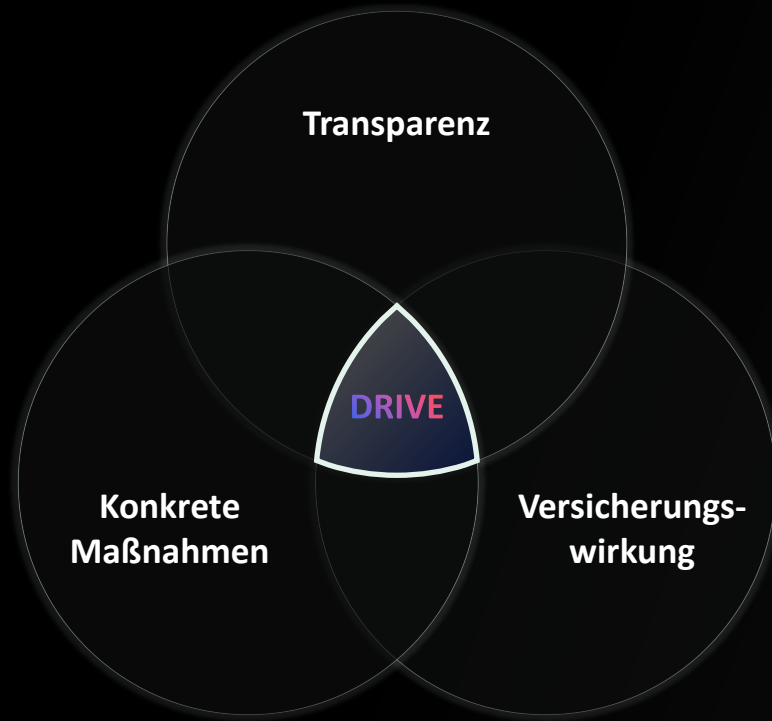
Transparenz **durch lückenlose Schadenhistorie**

Entlastung von Fuhrparkleitung & Verwaltung

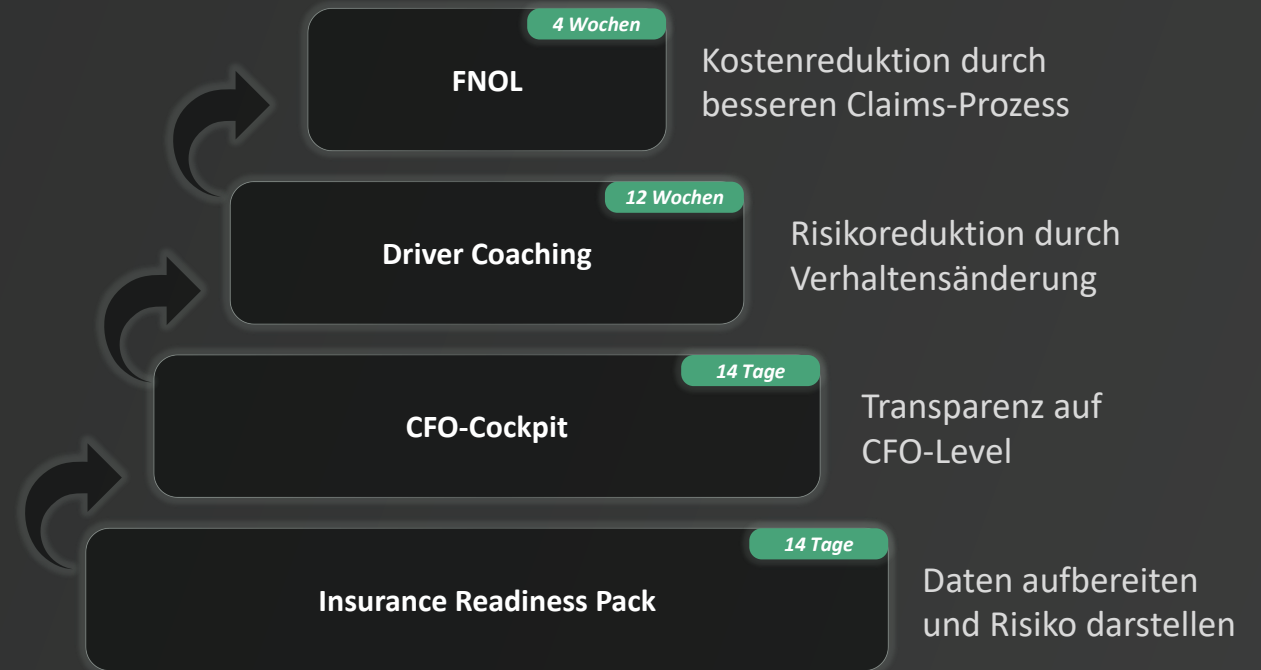
Schneller, günstiger, beweissicher

DRIVE USP: Doppelte Wirkung für Flotten & Versicherer sowie schnelle Einführung.

Die drei relevanten
Komponenten in einer Lösung



Modulare Umsetzungskaskade von DRIVE – ermöglicht
komplette Einführung in **20 Wochen**.



DRIVE **kombiniert** alle **Kernfunktionen des Flottenmanagements** mit einzigartigen Elementen zur **Prämienreduktion**.

DRIVE Kernfokus

Dimensionen	Excel/ Manuell	Flotten- Software	Versicherungs- Telematik	Risk- Consultants	DRIVE
Breite Datenquellen-Abdeckung	X	✓	●	●	✓
Ohne Zusatz-Hardware wirksam	✓	X	X	✓	✓
CFO-Transparenz (TCO/ROI)	X	●	X	●	✓
Schadensdaten / Loss-Run Import	●	●	X	✓	✓
Risiko-Scoring & Hotspots	X	●	●	●	✓
Verhandlungsunterstützung	X	X	X	✓	✓
Prämienoptimierungs-Fokus	X	X	●	✓	✓
Benchmarking & Vertragsszenarien	X	X	X	●	✓
FNOL & Claims-Workflow	X	●	✓	●	✓
Beratung & Umsetzung	X	●	X	✓	✓
KMU-taugliche Preise	✓	●	✓	X	✓

DRIVE baut auf bestehenden Lösungen auf – für schnelle Wirkung ohne doppelte Investitionen.



DRIVE ist die **einzig** ganzheitliche und fokussierte **Lösung** zur nachhaltigen **Prämienreduzierung**.

Schneller Einstieg für KMU – Start in 14 Tagen ohne Telematikdaten.

Datengrundlage

Einfacher Datenimport aus Excel/PDF mit automatischer oder **teilweiser manueller Aufbereitung**.



Fahrzeug- & Flottendaten

Fahrzeugschein-Daten (Typ, Baujahr, Leistung, Gewicht), Kilometer- & Laufleistungsdaten (Excel-Listen), Wartungs- & Inspektionshistorie



Fahr- & Einsatzprotokolle

Manuelle Fahrtenbücher oder Tourenpläne, Kilometraufzeichnungen, Einsatzzeiten pro Fahrer & Fahrzeug



Fahrerdaten & Historie

Fahrerlisten mit Führerscheindaten & Schulungen, Unfall- & Schadenshistorie je Fahrer (Art, Kosten), Nachweise zu Trainings & Eignung



Risikomanagement & Sicherheit

Unfall- & Incident-Reports (PDF/Excel), Sicherheits- & Compliance-Dokumente, Besondere Ereignisse (Fehlverhalten, Ausfälle)



Versicherung & Schäden

Verträge (Prämie, Deckung, Laufzeit), Schadenmeldungen (Art, Kosten, Häufigkeit), Historische Quoten & Franchise-Infos



Optional: Telematik-Daten

Datenimport aus Excel/PDF mit automatischer oder teilweiser manueller Aufbereitung.



Direkte Ergebnisse in 14 Tagen

Versicherungsverhandlung: Datenbasierte **Argumente** ermöglichen Prämienreduktion von 5–15 % kurzfristig, 20–30 % mittelfristig sowie **Stärkung** der eigenen **Verhandlungsposition**.

- **Risikomanagement:** Identifikation relevanter Risiken & Fahrzeuginformationen
- **Kostenreduktion:** Prämienreduktion von 5–15 % kurzfristig, 20–30 % mittelfristig realistisch
- **Benchmarking:** Vergleich von Schadenquoten mit Branchenstandards zur Identifikation von Ineffizienzen
- **Strategie & Visualisierung:** Ableitung von Datenstrategien für fundierte Entscheidungen
- **Versicherungsverhandlung:** Stärkung der Verhandlungsposition durch belegte Risikoreduktion

Q&A, Kontakt & Next Steps

Kostenfreie Erstberatung

Light-Check (Basisanalyse) oder
Discovery-Call

Pilot-Slot sichern – limitierte
Verfügbarkeit

Exklusive Bundle-Beratung für
schnellere Umsetzung



Julian Molitor

Gründer von Novemcore

julian.molitor@novemcore.com
+49 176 4158 3622
www.novemcore.com

Calvinstraße 21
10557 Berlin
Germany



Stefano Ciciarella

Gründer von SynsureTech

stefano@synsuretech.org
+49 152 07673514
www.synsuretech.org

Max-Ackermann-Weg 8
3770 Denkendorf
Germany